



株式会社イワサキ経営 代表取締役社長 吉川 正明

1973年生まれ。静岡県三島市出身。  
平成8年に現在の会社の前身である岩崎一雄税理士事務所に入社。  
入社10年目、32歳の時に突然後継者指名を受け、専務に就任。  
平成25年、40歳の時に代表取締役に就任した。  
社員満足度日本一のワンストップコンサルティンググループというビジョンを掲げ、また、顧客ニーズの多様化に合わせたサービスの拡大や、DXなども積極的に推進することにより、売上も増加を続けており、就任当初から従業員数が2倍の113名となっている。  
令和3年度、日本商工会議所青年部会長を歴任。

Message

おかげさまでイワサキ経営グループは創業50周年を迎えました。私たちはこの50年、中小企業の経営者や向き合い様々な経験をさせていただきました。  
「中小企業の経営支援をしていく我々自身が企業として成長し続けなければ、お客様に指導なんてできない」これは、創業者の岩崎が常に言い続けてきた言葉です。まずは自分たちが様々な実践を行い成果を上げ、その成果をお客様と共有していくという姿勢が、真のコンサルティングだという考えです。そして私たちはその言葉通り様々な実践を繰り返し、成長を続けてまいりました。  
今回の「吉川経営者アカデミー」は、そんなイワサキ経営自身の経営手法をベースに、また、これまでの様々なコンサルティングを通じて得たノウハウを余すことなくお伝えする「伝説の5日間」です。  
書籍にはない、リアルな現場から得た経験をお届けする本講座、必ず皆様の今後の経営に役立つものと確信しております。  
これから時代は大きく変わり、自社単体だけでなく理念や思想を同じくする経営者同士が力を合わせて新たな価値を創造する時代になってくると感じています。この「吉川経営者アカデミー」に興味を持って頂いた皆様と、共に学びながら一生のお付き合いが出来たらこの上ない喜びです。  
これからの時代を切り拓く、多くの皆様からの本講座への参加をお待ちしております。



株式会社イワサキ経営 研修ファシリテーター 小林 直己

1967年生まれ。静岡県静岡市出身  
広告代理店、財産コンサルティング会社、会計事務所法人、個人を問わず営業・コンサルティング業務に従事。人がイキキと働く支援をモットーに、EQをベースにしたコミュニケーション、モチベーション、ロジカルシンキング、チームビルディング、ファシリテーション等、ヒューマンスキル系の研修を実施。体験ワークとディスカッションを多く取り入れ、参加者が主体的に学び、自ら気づいて行動変容を起こすことを研修の主題にしている。  
・ The Bob Pike Group プロフェッショナルトレーナー認定：トレーニングデリバリー  
・ シックスセカンズ認定EQアсессラー・EQプラクティショナー/VSコンサルタント  
・ ハーマンモデル認定ファシリテーター  
・ 一般社団法人モチベーション・マネジメント協会認定公認モチベーションマネージャーBasic, Advanced資格



株式会社イワサキ経営 駿河増販情報センター マーケティングアドバイザー 宮口 巧

株式会社イワサキ経営 駿河増販情報センター マーケティングアドバイザー。横浜の大学を卒業後、横浜市内の商業ビル開発会社で企画営業に携わり、リターン就職を機に静岡県沼津市の建設コンサルタントの営業マンへ。その後マーケティングコンサルタント会社 株式会社企画塾 総合企画研究所 主任コンサルタントへ転身。渋谷で開催される「企画トライアルカレッジ」講師、マーケティングプランナー養成講座講師などの実績。  
イワサキ経営では、静岡県内を中心に、多くのマーケティングサポートにて、成果実績を上げ、全国各地で、年間200回以上のマーケティングセミナー講師の実績を持つ。上昇!アニキのニックネームで、12年以上地元ラジオコーナーで、ビジネス関連の情報を発信。



株式会社イワサキ経営 専務取締役 村田 圭

1976年生まれ。静岡県御殿場市出身。  
平成12年に現在の会社の前身である岩崎一雄税理士事務所に入社。入社後は監査部に法人・個人事業主の税務監査・税務申告に従事し、その後企業再生業務を担当。グループ会社の株式会社財産ネットワーク静岡にて財産コンサルティングにも従事し、その後は医療機関の開業から経営に関するコンサルティングを行っている。  
これまでサポートしてきた1000社以上の社長へのコンサルティング事例を活かし、現在はあらゆる業種のお客様の支援をしている。  
自社分析から経営計画を策定し、実行支援をするVIPコンサルティングサービスを推進し、地域企業の成長をサポートしている。

出版書籍



“後継ぎ”がいなくても会社は残せる!  
-必ずうまくいく従業員承継のススメ  
吉川正明著書



なぜDXはバックオフィスから始めるとうまくいくのか



増販増客事例集 2019

集え!!  
経営者  
後継者

# 吉川

# 50年の歴史で培った経営ノウハウを大公開 経営者アカデミー

経営者の「判断力」を磨く!!



会計事務所でありながら企業として飛躍し続けるイワサキ経営の  
経営ノウハウ・スキルを学べるワクワクの5日間!!

全5回講座  
ハイブリッド開催

お申し込みについて

- 受講料 (税込)
- ①【全講座受講】 会場受講・オンライン受講 **165,000円** ・再受講者(修了証をお持ちの方) **55,000円**
  - ②【単発受講】 会場受講・オンライン受講 **44,000円/回** ※5回目のみ単発受講不可 ※単発受講の場合、修了証は交付されません。
- 会場参加：定員20名
  - 講座開催2週間前までに請求書をお送りいたしますので、ご受講料は事前にお振り込み願います。
  - Day5 食事付き(アルコール付き) ※会場参加者のみ

本講座はハイブリッド研修となります。

- 【受講会場】 別紙に記載
- 【Zoomによるオンライン受講】 インターネット環境とパソコン、マイク、スピーカー、WEBカメラがあればどこからでもセミナーにご参加いただけます。

※オンラインで受講される方には、開催日までにZoomミーティングID・PWをe-mail等にてお送りいたします(テキストがある場合はPDF添付する予定です)。  
※講義の録音・録画はご遠慮願います。※Zoomのカメラ機能はオンの状態での参加をお願いいたします。

ホームページからのお申込

イワサキ経営セミナー

QRコードからのお申込



お問合せ



経営と、人生と、地域のかになる。  
イワサキ経営グループ

静岡県沼津市大岡984-1 株式会社イワサキ経営  
TEL : 055-922-9870  
担当 営業企画課 千明(ちあき)・杉山



経営と、人生と、地域のかになる。  
イワサキ経営グループ

# イワサキ経営グループが考える 経営者として持っておきたいもの を学べるカリキュラム

## 吉川経営者アカデミー 5つのベネフィット

Benefit.1

### 巷の経営本には書いていないオリジナルの経営哲学を伝授！

50年の会計・税務の現場から培った、他では聞けないリアルな経営ノウハウ・スキルを余すところなくお伝えします。

Benefit.2

### 現状把握から5年後のビジョンまで自社の未来が描ける

現状分析から課題、改善点、戦略、計画と自社の目指す経営を「ヒト」「モノ」「カネ」「情報」の側面から、一貫通貫で学ぶことができ、すぐに実践に移すことができます。

Benefit.3

### 各回、限定アーカイブ配信！

各回期間限定のアーカイブ配信をしますので、都合で参加できない回の補習や講義の復習にご利用いただけます。

Benefit.4

### 参加者同士の交流から生まれるアイデアや気づき！

参加者同士のディスカッション、交流や参加者限定のコミュニティを設立し、定期的にテーマに応じた意見交換の場を提供していくので、新たなビジネスのアイデアや気づきが継続的に得られます。

Benefit.5

### 受講後も継続的なフォローアップ！

各専門家が課題、改善点に応じて、受講後、必要に応じて、実際の現場で実践していくサポート、フォローアップをしていきます。

## Plus1 EQ

本講座では、EQ(感情知能)に基づいた、「感情をうまくコントロールして利用する能力」も学びます。EQは、自己・他者の感情がどのような状態かを把握し、良好な対人関係を構築する能力です。ビジネスにおいては組織の生産性の向上、円滑な組織マネジメントに効果があります。米国を中心にさまざまな著名企業で取り入れられており、開発すべきスキルとして、特に今、注目されています。参加者様には、事前にWEBでEQ受検をさせていただきます(所要時間~10分)。講座の中で、ご自身の結果と照らし合わせながらEQについて解説、日常のご自身の振り返りと今後のアクションプランを考えていただきます。



### 受講生の声

- プレイングマネジャーから脱却できないのは自らプレイングマネジャーの道を選んでいることに気がきました。
- 課題の前に目標を設定することの重要性、そして目標設定の考え方が特に参考になりました。
- 今まで職人としてだけやっていけばいいと思っていましたが、決算書等経営者として、把握することがたくさんあると感じ、勉強したいと思えたことが良かったです。
- EQから感情のコントロールを知り、他者との関係に役立て、ビジネスの発展に繋げることを学びました。
- ターゲット層へどうしたら刺さるかのマーケティング具体的手法やその例を学べて良かったです。

- 経営に対するパーソナルな部分の大切さや、自己分析から会社運営に生かすこと、まず己を知ることの大切さを学びました。
- 経営計画の活用法・社内共有の大切さ・新規事業の考え方など、今後の経営の参考にさせていただきます。
- イワサキ経営さんで実際にやってきたことを生々しく、包み隠さず話していただいたので、心に入る内容でした。会社を大きくしたい、社員を増やしたいと考えている経営者にはおすすめの講座だと思います。



## contents

### 事業承継ヒストリーと吉川流経営10箇条

Day 1  
13:00 - 18:00

講師：吉川 正明

- **イワサキ経営の事業承継ヒストリー** (自己変革・組織変革・業務変革)  
後継者から“2代目経営者”になるまで / 社員とのかかわり方の変化
- **社員が自発的に行動する組織づくり**  
理念経営とインナーブランディング / 水糟理論と社員第一主義 / イワサキ経営グループのPMVV
- **中小企業こそ急務!これからのDX戦略**  
フリーアドレスによる業務変革 / 情報の見える化・共有化・リアルタイム化  
イワサキ経営 オンライン会社見学会(収録動画)
- **経営者の自己革新**  
信じる心と応援する心 / 経営者のタイムマネジメント



### リーダーシップと経営者マインド

Day 2  
13:00 - 18:00

講師：小林 直己

- **イワサキの事業承継から紐解く経営者の心構え** (経営者スキル・マインド)
- **リーダーシップとリーダーのマインドセット**  
リーダーに求められる資質の変遷 / 感情知能~EQを知る~【EQ診断結果】  
自己理解とミッション・ビジョン・バリュー / リーダーとしてのヒーローズジャーニー  
ゴール・現状把握、問題設定、リソース発見、タイムライン

### 経営のリスク管理と想定外を想定する経営術

Day 3  
13:00 - 18:00

講師：村田 圭

- **決算書からの現状分析**  
決算書の仕組み / 定性分析 / 決算書から企業の「景色」を見る
- **決算書の活用**  
変動損益計算書の理解 / 変動損益計算書の活用 / 決算書を自社の経営に役立てる
- **5カ年の経営計画**  
中期経営計画とは~中期経営計画の役割と策定の意義 / 実行と進捗管理 / 目標の達成に向けて
- **想定外を知り想定外に備える**  
企業が窮地に取れる方策 / 窮地に備えて今できること / 事例から学ぶ想定外
- **イワサキ経営の経営計画と軌道修正の仕組み**

### 自社の価値を最大化するための戦略と企画

Day 4  
13:00 - 18:00

講師：宮口 巧

- **イワサキ経営の経営理念と戦略・戦術について** (経営戦略・マーケティング)
- **達成の可能性を高める目標設定 ~ロードマップ~**  
経営を有利に進める為の上位情報を抑えるコツ / 目標達成を有利にする情報収集  
戦略実現に向けての仮説設定 / 関係各所に共有する「企画会議」の実施
- **自社が提供する「価値」を最大化するためのマーケティング戦略と企画(ワークあり)**  
価値の多様化を理解する / 自社の提供する「価値」の創造と探求  
コンセプトの明確化とターゲットの絞り込み / ターゲット(市場)の考察と分析
- **情報発信とプロモーション**  
継続実施可能な「情報発信手法の選択」と「発信情報の設計」 / 効果的に訴求させるためのツール  
適切な効果検証とリカバリープランの情報設計

### イワサキ経営の取り組み紹介/総括/成果発表交流会

Day 5  
第1部 14:00-16:30  
第2部 17:00-19:00

- **第1部 14:00~16:30** **イワサキ経営の今後の事業戦略大公開!**  
これからの戦略に欠かせない健康経営  
100年企業に向けたイワサキ経営グループのパーパス(貢献価値)について  
■ **修了証書授与**
- **第2部 17:00~19:00** **成果発表会・交流会**  
別会場へ移動

※ Day5 は食事付き(アルコール付き)  
※ プログラムは都合により変更となる場合がございます。予めご了承ください。