

静岡県実践商談力向上スクール 2020 参加申込書

<ご記入いただく前に>

- ・本研修は、全7回のうち第1・4・7回は zoom を使用したオンライン形式にて、第2・3・5・6回は集合形式(静岡市内・会場は後日連絡します)での講義となります。
- ・参加希望の方は、下記枠内を記入の上、10月2日(金)までに FAX.でお申し込みください。

FAX:055-923-9240 株式会社イワサキ経営営業企画室 竹内・杉山宛て

- ・お申込み完了後、こちらから参加確認案内をメールでお送りします。
- ・お申込み多数の場合、抽選にて受講者を決めさせていただきます、ご了承ください。

※記入必須項目になります。

※事業者名			※業種名		
※受講希望者氏名 (代表者)	ふりがな				部署名・役職名等
※ご連絡先	〒				
	TEL:	FAX:			
※メールアドレス					

1 事業所 2 名様まで申し込みいただけます。↓

受講希望者氏名 (2 人目)	ふりがな				部署名・役職名等
メールアドレス					

※オンライン環境の有無	<input type="checkbox"/> あり	<input type="checkbox"/> なし
※Zoom 利用経験の有無	<input type="checkbox"/> あり	<input type="checkbox"/> なし
※展示会・商談会等 の出展経験	<input type="checkbox"/> あり	<input type="checkbox"/> なし
※事業の概要		
※販路開拓の課題		
※受講を通じて解決 したいこと		
備考・ご質問等		