



イワサキ経営グループ

株式会社イワサキ経営 / 税理士法人イワサキ

経営と、人生と、
地域の力になる。

I W A S A K I K E I E I G R O U P
B U S I N E S S G U I D A N C E

≡ 本社(沼津事務所)

〒410-0022 静岡県沼津市大岡984-1
株式会社イワサキ経営
TEL:055-922-9870 FAX:055-923-9240
税理士法人イワサキ
TEL:055-922-9228 FAX:055-923-9240

≡ 沼津 WEST

〒410-0007 静岡県沼津市西沢田216-2
税理士法人イワサキ
TEL:055-941-7630 FAX:055-941-7650

≡ 菱事務所

〒420-0853 静岡県静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡ビル5階
税理士法人イワサキ
TEL:054-205-5520 FAX:054-205-5521

≡ 浜松支社

〒433-8121 静岡県浜松市中区萩丘四丁目10-24
株式会社イワサキ経営
TEL:0120-39-7840

≡ 静岡支社(静岡事務所)

〒422-8037 静岡県静岡市駿河区下島192-2
株式会社イワサキ経営
TEL:054-270-8670 FAX:054-270-8671
税理士法人イワサキ
TEL:054-270-3905 FAX:054-270-6537



経営と、人生と、地域の力になる。
イワサキ経営グループ



経営と、人生と、 地域の力になる。

イワサキ経営グループの事業の本質は、
経営をサポートすること、だけではありません。
企業だけではなく個人の暮らしも支え、
地域の発展に貢献することこそ、私たちの大切な使命です。



「経営と、人生と、地域の力になる。」

企業の「経営」を支えるときは、経営者や社員、その家族の生活のことまで考えます。
個人の「人生」のお悩みには、二人三脚で最善の策を見つけていきます。

一人ひとりが抱える課題と向き合い、解決していくこと。
それが、「地域」全体の活性化につながるはず。

静岡で営み、暮らす、すべての人の力になるために。
私たちはこれからも、グループ一丸となって挑戦を続けていきます。



お客さまの経営も、人生も、 トータルでサポート。

私たちは静岡で誕生した会計事務所として、約50年の実績と経験があります。
また、お客さまの課題を根本から解決したいという想いから、本来の業務以外にも多岐にわたるサービスを提供。
経営も、人生も、トータルでサポートしていくことこそ、私たちの強みです。

IWASAKI SERVICE 1

経営のことも、人生のことも。 お金に関わるあらゆることをご相談いただけます。

お客さまの多岐にわたるニーズに、迅速にお応えしたい。そんな想いから、私たちは税務会計業務・マーケティングサポート・相続税申告・事業承継・経営コンサルティング・海外進出支援など、事業を拡大してきました。また、土業や金融機関など、社外パートナーとも強固なネットワークを構築。経営のことも、人生のことも、お金に関わるあらゆるご相談にワンストップでお応えしていきます。



IWASAKI SERVICE 2

どこに頼めばいいかわからない相続税申告…… 年間150件以上のサポート実績と経験をもとに、 最適な相続対策をご提案します。

相続税申告は、どこに頼んでも同じとお考えではないでしょうか？大切なのは、ノウハウが豊富で、度々改正される税制にも柔軟に対応できる税理士を選ぶこと。伊ワサキでは、税理士一人あたりが担当する相続税申告件数が年平均1.5件以下といわれる中、年間で150件以上を担当。全国でも有数の実績と、税制に関する最新の知識を組み合わせることで、一人ひとりに最適な相続対策をご提案していきます。

150件以上の
実績

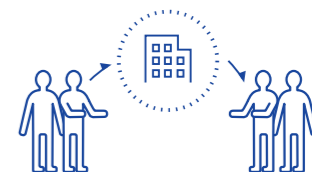


IWASAKI SERVICE 3

伊ワサキ自体も親族外承継を経験……だからこそ、経営者・ 後継者によりそった事業承継支援が可能です。

経営者が世代交代をする際に、スムーズに事業承継が進まず、トラブルになる事例は少なくありません。伊ワサキ経営は親族外承継を経験しています。だからこそ、経営者・後継者によりそったコンサルティングができると確信しています。

お客様によりそった コンサルティング



IWASAKI SERVICE 4

黒字化率約70%! 綿密なコミュニケーションを通じて、 お客さまの成長をサポートします。

国税局の調査によると、日本企業の黒字化率は約30%といわれています。その中で、私たちがサポートしているお客さまの黒字化率は約70%。毎月のご訪問や決算前の「決算検討会議」など、綿密なコミュニケーションを通じてお客さまの黒字化を支援しています。



IWASAKI SERVICE 5

税務専門スタッフに、国税OB税理士も在籍。 万全の体制できめ細やかなサポートを実現します。

伊ワサキには、有資格者を含む税務専門スタッフに加え、5名の国税OBが在籍。「税務調査に強い事務所」「高度な税務に対応できる事務所」として、万全の体制でお客さまをサポートいたします。

国税OB税理士



ONE-STOP CONSULTING SERVICE

ワンストップ
コンサルティングサービス

あらゆるお客さまのさまざまなニーズに、「総合力」でお応えする。それが、イワサキ経営グループの「ワンストップコンサルティングサービス」です。

DX 業務効率化支援

ITを活用した業務効率化
企業が成長していくうえで、業務の効率化は必須です。イワサキは、会計事務所としてお客さまの業務を把握している点を活かし、特にITを活用した業務効率化を支援します。

相続税申告・相続対策コンサルティング

相続シミュレーション/現状把握および分析レポート
相続税の試算を行い、「節税」「納税資金」「争族」という相続対策の三本柱を意識しながら、将来に向けた課題の抽出を行います。

相続対策コンサルティング/二次相続コンサルティング
財産保全の観点から、不動産活用・生前贈与・生命保険活用・法人成りなど、お客さまの「家」の末永い繁栄を願ったコンサルティングを行います。

相続税申告
経験豊富な相続税専門スタッフが、スピーディかつ正確に相続税申告書を作成。書面添付制度にも対応しますので安心してお任せください。

所得税確定申告(不動産オーナー向け)
相続・不動産に強いスタッフが毎年の確定申告をサポート。所得税に関する相談はもちろん、相続対策の定期的なメンテナンスや不動産活用に関わる課題解決も担当します。

総合資産コンサルティング

不動産コンサルティング
不動産の売却・組み換え・土地活用など、専門スタッフが中立的な立場からサポートします。

不動産仲介業務
会計事務所を母体を持っているため、長期的なライフプランを視野に入れた不動産売買のご提案が可能です。

投資用不動産
グループ独自のネットワークから厳選した、相続対策や資産活用に適した投資用不動産の紹介を行います。

税務・会計サービス

税務申告代理・税務調査立会
適正かつ最小の納税額になるよう税務申告書を作成。また、税務調査に対しても迅速に対応します。

月次決算・黒字化支援
適切な経理指導による月次決算を通じて、迅速な経営判断をサポート。また、黒字化に向けた経営支援も行います。

経営計画の策定
決算時の実績を基に、中長期的な経営計画の策定を支援。堅実な経営を実現していきます。

人材育成支援サービス

企業等の人材育成サポート
「1人1人が主役！みんなが笑顔でイキイキ働く」をモットーに組織を良くするための企業研修を行っています。

経営財務コンサルティング

事業承継
親族内・親族外問わず、企業および経営者の永続的な発展を視野に入れた事業承継を支援します。

M&A
M&Aのスキーム作成から契約書類の作成、アフターフォローまで、一貫してサポートいたします。

組織再編
組織改編のサポートを通じて、グループ会社の効率化や事業承継時の課題解決に貢献します。

補助金申請
補助金申請のアドバイスを実施することで、企業の活性化をサポートします。

ONE-STOP CONSULTING SERVICE

相続手続き支援サービス

相続手続きのお手伝い
亡くなられた方が所有していた資産の名義変更手続き・解約・請求等、相続手続きをトータルでお手伝いします。

相続に関する総合支援サービス
一般的な手続きにも、専門的な手続きにも対応。窓口を一本化することで、相続に関する総合支援サービスを実現しています。

円満な相続のご提案
多くの相続を経験したイワサキのノウハウを活かし、「もめない相続対策」をご提案します。

FPコンサルティング

生命保険の提案
企業防衛、資産運用、節税対策など、一人ひとりのライフステージに応じて最適な生命保険の提案を行います。

資産運用コンサルティング
中立的な立場から資産運用コンサルティングを行い、経営者や資産家の投資ニーズに対応しています。

確定拠出年金の導入支援
企業の福利厚生の実施支援として、確定拠出年金(401k)の導入サポートを行います。

海外活用支援

海外展開相談窓口
海外展開を検討している経営者の相談窓口として、シンガポールオフィスを構えています。

グローバル化支援
海外への進出や販路の拡大、外国籍の方の受け入れなど、グローバル化の支援を行います。

海外での資産運用
海外での資産運用をお考えの方に、さまざまな知見を活かした有益な情報を提供します。

売上増支援サービス

売上増支援
コストを抑えながら売上アップを実現できるよう、マーケティングサポートを行います。

新規事業企画立案およびサポート
新規事業の企画立案からプロジェクトの管理まで、しっかりとサポートします。

商品企画・営業企画サポート
新商品の企画・立案のアドバイスや、営業企画・販売促進プランのフォローを行います。

CASE STUDY

■ 課題解決の事例

地域に根ざした企業として、これまでに多くの方々と向き合ってきたイワサキ経営グループ。ここでは、お客さまからいただいた声を紐解きながら、課題解決の事例の一部をご紹介します。



voice1

**補助金・助成金の申請について
アドバイスをもらい、
とても助かりました。 S様 40代店舗経営**

事業の成長や生活の安定に役立つ補助金・助成金。しかし、「そもそも自分に関係があるのか?」「申請方法はどうすればいいのか?」など、分からないことも多いのではないのでしょうか。イワサキでは、御社のニーズにマッチした補助金・助成金を提案します。まずはお気軽にご相談ください。

voice2

**セカンドオピニオンとして、
相続税対策をお願いできました。 K様 60代男性**

ワンストップコンサルティングサービスを提供しているイワサキですが、限定的・単発的なご要望にも柔軟に対応します。たとえば、「すでに他の税理士と契約しているけど、その方は相続税は専門ではないので、セカンドオピニオンとしてアドバイスしてほしい……」というお客さまの声に応えています。



voice3

**はじめての開業で不安だったけど、
1から10までサポートしてもらえたので、
相談して本当に良かったと思っています。**

M様 30代開業医

開業をするとき、「まず、何が必要なのか?」「どこから手をつけたらいいのか?」など、悩むことはたくさんあると思います。イワサキでは、スタッフ募集や資金調達、金融機関との折衝、チラシの作成など、お客さまの開業をトータルでサポート。これまでに、医科・歯科クリニック、動物病院、建設業、NPOや社会福祉法人などの特殊法人、農業法人など、幅広い業種・団体の開業を支援しています。

voice4

**「その保険は不要です」と正直に
教えてくれたので、
「信頼できる」と感じました。 I様 50代会社経営**

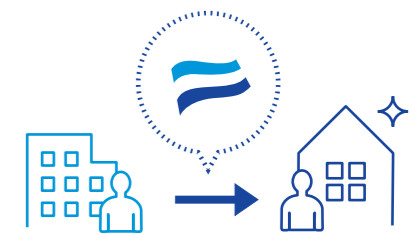
イワサキでは、お客さまの現状や将来の展望に合わせて、保険の提案・見直しをお手伝いしています。私たちが何より大切にしているのは、「保険はお客さまの生活を守るためのもの」というスタンス。そのため、お客さまにとって必要でない保険は「不要です」とお伝えし、また、一度おすすめした保険については最後まで責任を持って対応していきます。



voice5

**理想的な不動産を所有していたオーナーさん
を紹介してもらえました。 H様 40代開業予定**

部署を超えた連携も、私たちの武器です。たとえば監査部門と不動産部門が協力し、不動産オーナーと開業者をマッチング。さまざまな部署を抱えたイワサキだからこそ、お客さまの課題に最適かつ柔軟な提案が可能です。



voice6

**商品開発から販売ルートの開拓まで、
マーケティングをトータルで
支援してくれました。 M様 40代店舗経営**

マーケティングアドバイザーを抱えるイワサキでは、さまざまな業種の企業・団体のマーケティング活動をサポート。新規顧客の獲得や新商品の販路開拓など、お客さまの課題に合わせた戦略を立案します。また、中小企業にフォーカスした「増販増客実例集」を毎年発行しています。

voice7

**イワサキのセミナーやイベントに参加したことで、
知り合いも仕事も大きく増えました。 Y様 40代会社経営**

イワサキでは、お客さま同士のビジネスマッチングの場として、セミナーや異業種交流会を定期的開催。その場で意気投合したお客さま同士が、一緒に海外で事業展開をはじめたという事例も生まれています。



会社概要

名称

イワサキ経営グループ
(株式会社イワサキ経営/税理士法人イワサキ)

設立

昭和48年4月

所在地

本社(沼津事務所)

〒410-0022 静岡県沼津市大岡984-1

株式会社イワサキ経営 TEL: 055-922-9870 FAX: 055-923-9240

税理士法人イワサキ TEL: 055-922-9228 FAX: 055-923-9240

沼津 WEST

〒410-0007 静岡県沼津市西沢田216-2

税理士法人イワサキ TEL: 055-941-7630 FAX: 055-941-7650

静岡支社(静岡事務所)

〒422-8037 静岡県静岡市駿河区下島192-2

株式会社イワサキ経営 TEL: 054-270-8670 FAX: 054-270-8671

税理士法人イワサキ TEL: 054-270-3905 FAX: 054-270-6537

葵事務所

〒420-0853 静岡県静岡市葵区追手町1-13 アゴラ静岡ビル5階

税理士法人イワサキ TEL: 054-205-5520 FAX: 054-205-5521

浜松支社

〒433-8121 静岡県浜松市中区萩丘四丁目10-24

株式会社イワサキ経営 TEL: 0120-39-7840

沿革

| | | | |
|-------------|---|-------------|--|
| 昭和48年2月9日 | 税理士登録 | 平成16年1月 | 駿河増販情報センター登録 |
| 昭和48年4月1日 | 岩崎一雄税理士事務所 開業 | 平成18年1月 | 税理士法人イワサキ、 株式会社イワサキ経営 設立 |
| 昭和49年4月23日 | TKC 入会 | 平成22年4月 | 公益法人支援協会 登録 |
| 昭和50年12月1日 | 静岡県行政書士会 入会 | 平成28年1月4日 | 株式会社フジFPパートナーズ 設立 |
| 昭和59年6月25日 | 事務所を沼津市大岡へ移転 | 平成30年2月1日 | あいわ行政書士法人 設立 |
| 昭和60年4月17日 | MMPG 入会 | 平成30年10月17日 | 事務所を所在地へ新築移転 |
| 昭和62年10月16日 | 日本中小企業経営支援専門家協会 入会 | 令和3年1月 | 小関剛税理士事務所を経営統合 税理士法人イワサキ 沼津 WEST 設置 |
| 平成3年3月13日 | 日本医業経営コンサルタント協会 登録 | 令和3年4月 | 株式会社ファーストライト 設立 |
| 平成3年3月22日 | 株式会社静岡M&Aセンター 設立 | 令和3年10月 | 株式会社フジFPパートナーズを 株式会社アークウェルスに商号変更 |
| 平成5年12月 | 静岡県経友会事業協同組合 設立 | 令和5年12月 | 静岡支社移転 |
| 平成11年8月27日 | 株式会社船井財産コンサルタンツ静岡 (現 株式会社財産ネットワークス静岡) 設立 | | |
| 平成15年11月1日 | 相続手続支援センター®静岡 設立 | | |

社員数

111名(男性50名・女性61名)※令和6年3月現在

グループ会社一覧

- 株式会社イワサキ経営
- 税理士法人イワサキ
- 株式会社アークウェルス
- 株式会社財産ネットワークス静岡
- あいわ行政書士法人
- 相続手続支援センター有限責任事業組合
- 株式会社静岡財産コンサルタンツ
- 株式会社ファーストライト
- 有限会社プランニング式啓

加盟団体

- 株式会社TKC
- 日本M&Aセンター
- 株式会社日本人事総研
- 総合福祉研究会
- 株式会社青山財産ネットワークス
- 株式会社企画塾 総合企画研究所
- 全国農業経営専門会計士協会
- 日本ビスアップ株式会社
- 一般社団法人公益法人支援協会
- C-MAS介護事業研究所
- 一般社団法人日本中小企業経営支援専門家協会(JPBM)
- メディカル・マネジメント・プランニング・グループ(MMPG)
- アジア進出支援専門家機構(ASPO)
- 中小企業DX研究会

ごあいさつ

弊社では「社員第一」「顧客満足」「地域貢献」を経営理念に掲げています。私たちの事業は知識や情報の提供であり、社員なくしては成り立ちません。だからこそ、まず社員の幸せを追求することを大切にしています。社員一人ひとりの成長を促し、仕事と生活の充実に寄与することで、はじめてお客さまの満足、そして地域社会に貢献できると信じています。私たちはこれからも、静岡という地域に密着し、みなさまから頼りにされる存在であり続けたい、そう願っています。



株式会社イワサキ経営
代表取締役社長

吉川 正明



株式会社イワサキ経営
代表取締役会長
税理士法人イワサキ 代表社員

岩崎 一雄

経営理念

- 社員第一** 社員の成長と幸福を第一に考え、豊かな生活を支えます。
- 顧客満足** お客さまの成長と繁栄に貢献するため、価値のあるサービスを提供します。
- 地域貢献** 地域社会に貢献し続けることで、世の中に必要とされる会社を目指します。

チーム・イワサキ!

私たちは、社員同士はもちろんのこと、お客さま、そして地域のみなさまとも「チーム」のような関係を築きたいと願い、さまざまな活動に取り組んでいます。

1 社員の成長と幸福への貢献



■ 社員の人間力向上

イワサキの最大の資産は、社員です。だからこそ、毎朝の朝礼や各種研修など多岐にわたる活動を通じて、社員一人ひとりの能力開発やスキルアップを図っています。



■ 社員の幸福への寄与

「男女共同参画事業所」として、女性の育休取得率100%を達成。また、ノーマル残業の導入など、働きやすい社内環境を推進し、社員が豊かな生活を送れるようバックアップします。

2 お客さまへの情報と機会の提供

■ 経営支援セミナー

毎年異なるテーマを設定し、特別講師をお招きする経営支援セミナーには、経営に役立つさまざまなヒントが凝縮されています。

■ ビジネスマッチング

イワサキとお取引のあるお客さま同士が、直接つながり、新たなビジネスチャンスを育む機会として、異業種交流会開催などのマッチングを行っています。

■ DX祭り

(株)アーティステックスと共同で、「地域企業のビジネスを伸ばす!」をスローガンとしたイベントを定期的に開催しています。

■ 定期的な情報発信

会社季刊誌や各種出版物の発行、セミナー開催などを通じて、イワサキが培ってきた知恵やノウハウを、お客さまに定期的に発信しています。

3 地域社会への貢献



■ 地域貢献活動

地域に根ざした企業として、社外近隣の清掃やイベント、ボランティアへの参加などを通じて、地域社会に貢献しています。



■ 障がい者の労働支援

心身に障がいを抱えた方たちが自立して生活できるよう、障がい者雇用や就労支援事務所への業務発注などを推進しています。