

I w a s a k i M a n a g e m e n t M a g a z i n e

IMAZIN

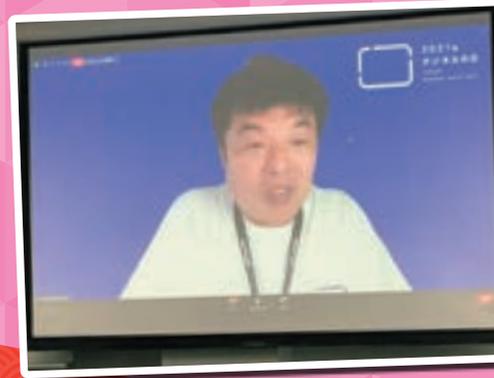
お客様の成長と繁栄に貢献するため、価値のあるサービスを提供します

Jan.2022

1

No.187

＼ 本年もよろしくお願ひいたします！ ＼



～イワサキ経営グループ昨年の活動より～



- 年頭のご挨拶 2-3
- お客様紹介 4
- DX 祭り 5
- Over the TOP オンライン！ / 電子帳簿保存法 6
- イワサキ経営の歴史 7
- イワサキ健康経営中！ / 趣味の部屋 8

イワサキ経営

🔍 検索

<https://www.tax-iwasaki.com>



新年のご挨拶

新年、あけましておめでとうございます。皆様におかれましては、日頃よりイワサキ経営グループをご愛顧いただきまして、誠にありがとうございます。

一昨年から続く新型コロナウイルスの感染拡大はここへ来て落ち着いた感がありますが、まだまだ油断はできず、中小企業にとって依然として厳しい状況が続いております。

このような時に大事なこと、それは「情報」であります。コロナ関連の経営支援策についても実に様々なものが存在し、知らなくて損していることも多々あるのではないのでしょうか？人との接触機会が減少し、新たな人脈や新たな気づきを得る機会も減っていないのでしょうか？これからの時代、「情報」の質と量が経営に大きく左右されます。新聞、雑誌等からの情報、そして何より人との交流から得られる情報や気づきがとても大切です。

当社も、これまで以上に有益な情報をタイムリーにお届けできるよう努め、また交流の機会も作っていきたくて考えております。皆様方におかれましては、この1年が安定して事業を継続できる、明るい年になりますよう心より祈念いたします。本年もどうぞよろしくお願いたします。

代表取締役社長 吉川 正明

新年のご挨拶

新年あけましておめでとうございます。また昨年は格別のご高配を賜り厚く御礼申し上げます。

昨年を振り返りますと、一年延期された東京オリンピックはほぼ無観客ながら無事開催される等、一昨年より続く新型コロナウイルスの感染拡大状況により右往左往、一喜一憂する日々が続く一年間でありました。国や県、市町村による様々な支援はありますが、資材や原油価格高騰もあり中小企業や個人商店は引き続き厳しい経営環境の中、事業を進めて行かなければならない状況が続いています。当社といたしましても引き続き出来る限りの支援をさせていただきます。

そして令和四年は新型コロナウイルスと共生し、成長をしていくための重要な一年となります。引き続きの感染対策、ワクチンのブースター接種などを行いながら経済を回す活動を積極的に行う必要があります。そのためには、コロナ以前に戻すのではなく未来を見据え急速に進むデジタル環境への対応を行い業務効率化や販路拡大を目指す、また世界的な脱炭素化社会への対応、SDGsを取り入れた経営など多くの変化を伴う経営が求められます。当社も時代の変化に取り残されないよう積極的に学び、お客様に情報をご提供し地域に貢献してまいります。

本年も皆さまのご多幸をお祈り申し上げますと共に、変わらぬお引き立ての程よろしくお願申し上げます。

代表取締役会長 岩崎 一雄



謹賀新年

寅

明けましておめでとうございます。

グループが目指す成長戦略は「さすがイワサキ」と言われることだと思います。

漢字では「流石」と書きます。漢字の由来と言葉遣いでは注意が必要ですが、褒め言葉としての表現であります。経営プロセスを含む目標管理の制度を整えるなかでコロナ禍の閉鎖的社會が開けてくる明日のために個人として干支の寅のように強さを身に着けていくことが必要と考えます。その強さはチームの成長に繋がります。「心理的安全性」を土台として、メンバーがリスクをとることが安全と感じお互いが弱い自分をさらけ出せるチームであり、それを補い信じあえる行動や議論、積極的な協力が日常的にできるチームを浸透させていきたい年です。否定はしない。可能性にチャレンジし「さすがイワサキ」と言われように役職者としてさらなる努力をしたいと思います。



常務取締役 菊地 晃

あけましておめでとうございます。

コロナコロナと騒ぎつつ、また年が明けました。10年の変化の先取りとはよく言ったもので、いろいろなことが激変しています。資産税の分野については、今年は大きな改正の影響を受け、相続対策のあり方を根本から見直す必要がありそうです。

当面、世の中の景気動向が劇的に改善されない限りは、個人課税重課の方向性は変わらないでしょう。ますます「分散」などの工夫が必要となります。そ・こ・で、受けて立ちます「変化」！大切なのは、

- ・適時に正しい情報をお届けすること。

- ・この環境下での正しい対応の方向性をお示しすること

情報弱者は圧倒的に不利な時代です。周りの方全てに「虎のように強者になれる情報」をお届けすることから始めます。是非、我々を利用してください！



取締役 小宮山 麗子

新年あけましておめでとうございます。これからwithコロナの時代です。afterコロナはありません。既存のビジネスモデルは鳴りを潜め、新たなビジネスモデルが脚光を浴びています。経営も同様の潮流であるように思います。誤解を恐れずに言えば、損益計算書は既存のビジネスモデルであり、キャッシュフロー計算書は新たなビジネスモデルです。すなわち、損益を重視することは必要条件ですが十分条件とはいえません。キャッシュフローも重視して初めて必要十分条件となります。コロナ当初に借りた据え置き期間ある借入金の返済も始まっています。資金繰りを最重要課題と位置付けて、お客様に寄り添える提案を行って参りたいと思います。

取締役 小関 剛



新春を清々しい気持ちでお迎えのこととお慶び申し上げます。昨年中は多くのお力添えいただき誠に有難うございました。また、新型コロナウイルス感染症については、新規感染者数は足元で減少しており、行動制限も段階的に緩和しておりますが、依然厳しい状況を強いられ大変なご苦労をされておられることと拝察致します。経済対策として、

1. 新型コロナウイルス感染症の拡大防止
2. 「withコロナ」下での社会経済活動の再開と次なる危機への備え
3. 未来を切り拓く「新しい資本主義」の起動
4. 防災・減災、国土強靱化の推進など安全・安心の確保

など財政支出55.7兆円規模より社会経済活動が図られます。今年は36年に一度の「五黄の寅」で、「周囲を圧倒するパワー」と「強い正義感と信念、行動力」を合わせ持つ強運の年だそうです。今を大切に生きることで、明るい未来を信じてみてはいかがでしょうか。



取締役 高島 正明

新年あけましておめでとうございます。

コロナ禍における皆様の経営はいかがでしょう？様々な工夫を凝らして乗り切っている経営者の皆様には頭が下がりますし、とても多くの勉強をさせていただいていると感じています。これから先、さらに業績を伸ばしてコロナ融資の返済に備えなければならない企業も多い中、私たちイワサキ経営は今からしっかりとした経営計画を立てるお手伝いをして、その実行支援をしていきたいと考えています。

先の見えない不安な環境下ですが、計画的に企業を守り、更なる発展に繋げていく経営者の皆様のお手伝いをしていきたいと強く思っています。

今年も一年よろしくお願ひします。



取締役 村田 圭

たいせつな一人ひとり



お

客

様

紹

介



箱根サバイバルフィールド 『山中合戦場』

今回は、三島市で箱根サバイバルフィールド「山中合戦場」を営んでいる齋藤合同会社様にお邪魔し、齋藤社長にお話を伺いました。実際にサバイバルゲームを行うフィールドも見学させていただきました。

まず、なぜサバイバルゲームの会社を始めようと思ったのですか？

空いている土地の活用について考えていた時に、息子からその土地で友達とバギーを走らせている動画を見せられました。笑顔で走らせている動画を見た時に、何か楽しいことが出来るような空間にしたいと考えました。親戚や知り合いにサバイバルゲームの経験者がいたこともあり、色々な人の助けを借りながらオープンまで辿り着きました。

サバイバルゲームの魅力を教えてください。

まず、自然の中で身体を動かすので心身共にリフレッシュすることが出来ます。大人の方は童心に返り、子供のようにはしゃぎながら遊んでいます。また、子供達もゲームの延長線上のような感覚で遊んでいるように見えます。お客様から「始めると変な魅力に取りつかれて沼にはまったようだ」というお声を多数頂きます。



初心者でも出来るものなのでしょうか？

もちろん出来ます。ホームページにも記載しておりますが、この会場では初心者に対してもスタッフが手厚くサポートします。また、装備や銃の貸し出し等もやっていますので、気軽に遊ぶことが出来ます。初心者の方から上級者の方まで楽しくゲーム感覚で出来るような会場となっております。

イワサキ経営の印象についてお聞かせ下さい。

会計事務所の印象として、会計をして決算を出すだけの会社というイメージがありました。しかし、イワサキ経営さんはセミナーを始めとして、お客さんに対して何か与えるようなことをやってくれているという印象があります。おかげで見方が広がり、物事を考える上での入り口を教えて貰いました。セミナーを通して様々なことを豆知識として得られています。

最後に読者の皆様へ伝えたいメッセージをお願いします。

現在、コロナ禍ではありますが、外ですので比較的安心して遊ぶことが出来ます。興味がありましたら、初心者にも手厚い会場となっておりますので、自然の中でリフレッシュしながら別世界の体験を味わってみたいいかがでしょうか？



箱根サバイバルフィールド
『山中合戦場』

〒411-0801
静岡県三島市谷田字台崎2304-165
【専用電話番号】090-9123-3818
URL <https://hakone-survival.com/>

こちらのQRコードから
場所の確認ができます



REPORT

DX祭り デジタルの日

＼ デジタルの日にイベントを行いました！ ／

特別編

今年からデジタル庁が創設した「デジタルの日」(10/10・10/11)。

その記念日にちなみイベントを開催しようとDXまつり実行委員会(株式会社イワサキ経営と株式会社アーティストックスの共同チーム)が再集結しました。

どのような事をすれば良いのか悩みましたが、私たちは地域の皆さんの役に立つ情報を届けたいという想いで10月11日(月)に県内でデジタル化に取り組み成功した7社の中小企業の事例紹介をZOOMウェビナー、Facebookライブにて配信することとし、事前撮影したVTR動画と生インタビューを組み合わせ配信し多くの方にご視聴頂きました。



デジタルの日の”ポーズ”をきめる
イワサキ経営 吉川とアーティストックス長岡社長と司会進行役の加藤さん

電子日報管理による情報共有化、ペーパーレス化、製造管理のクラウド化等の成功事例に加え、導入初期の社員の反応や課題等、現場のリアルを経営者自らお話し頂きました。最後に、イワサキ経営とアーティスト



ティックス両社長によるテレワークをテーマにしたディスカッションを行い3時間のデジタルの日配信イベントが終了しました。

県内中小企業のデジタル化のお手伝いができるよう、イワサキ経営とアーティストックス両社は今後も地域の先行としてデジタル化に挑戦していきます。



当日の様子をQRコードより
←ご覧いただけます。

事例紹介した企業様

- ・株式会社ははごころ(訪問医療マッサージ)
- ・株式会社アクト(貸切バス)
- ・ぬまづ歴たび(観光)
- ・株式会社東海医療器械(医療器械・福祉用具)
- ・株式会社にしはらグループ(飲食)
- ・うなとろの川善(飲食)
- ・田中産業株式会社(金属加工)

デジタルの日イベントを終えて

中小企業にとって、デジタル化は企業存続のためには必要不可欠なものではありますが、大企業に比べ、まだまだ導入には大きなハードルがあるのが現状です。そのような中小企業が、今後デジタル化に向けて、最初の一步を踏み出すために背中を押すことができなにか、という思いからこの企画を行うことといたしました。このイベントが、皆様のデジタル化推進のきっかけになれば幸いです。

株式会社イワサキ経営 代表取締役社長 吉川 正明

Over the TOP オンライン!

Cut-final 『全国民オンライン時代到来!』

あけましておめでとうございます。昨年8～9月に比べ新型コロナもかなり落ち着いた状況となり商談やセミナー、講演会が感染対策をしながら対面開催へ戻っていき、弊社でも直接会えることの喜びを感じながら活動しております。(昨年11月末現在)

ではコロナ第6波などの状況にならなければ、オンライン活用は終息していくのか? 答えは『否』。理由は、我々人類はオンライン活用で得られる『利便性と可能性』を知ってしまったからです。対面で得られる価値はオンラインでは得難いですが、オンライン活用が対面の代替品ではなく、対面とは異なった新しいコミュニケーションや伝達の形であると考え方を変えることが重要です。移動距離や時間の制約がない利便性、商圏外であった見込顧客との接触機会や販路拡大などの可能性など多くのメリットがあります。

大切なのは、対面、オンライン、ハイブリッド形式それぞれの利点を理解し活用すること。例えばオンライン中心→対面した時の心理的高揚を活用する、等様々な方法が考えられます。

with コロナ時代をどう生き抜くか? と言われますが、時代はすでに変わりました。携帯電話が出始めた時、ネッ

ト通販が出始めた時、など初めは半信半疑であったと思いますが今ではなくてはならない生活の一部となりました。動画やオンライン活用も同じように展開されていくことでしょう。

一年間オンラインの活用について連載をしてきました本コラムも今回が最終回、皆さまがオンライン活用をしていただく一助となっていれば幸いです。乱筆乱文の中、ご愛読いただき誠にありがとうございました。

(営業企画室 杉山和宏)

11月1日

健康経営セミナー

YouTube生配信を行いました。(詳細は8頁にて)



前日音声・映像リハーサル

3台のカメラで配信

ご存知でしたか!?

1月からPDFで受け取った請求書など、紙での保存ができなくなります!

1月より、改正電子帳簿保存法が施行されます

その改正で「電子取引にともなう請求書等を電子データで保存する」という内容が義務化されました。

これまでは、PDF等の電子データで請求書や領収書等を受領したときは紙で出力して証憑として保存することが一般的でしたが、令和4年1月1日からは電子取引にともなう請求書等を電子データで保存することがすべての事業者には義務づけられました。つまり、今まで電子メール等で受け取っていた見積書、請求書、領収書等を印刷して紙で保存していた方法は、認められなくなります。

対策として、最初に、現在どのような電子取引があるか洗い出しを行いましょう。事業者様によっては、たくさん該当する取引があるかと思えます。そして、その取引についてどのように対処すれば良いかを顧問税理士様にご確認ください。エクセル・スプレッドシート等の表計算ソフトとクラウドとの組み合わせでも対応できますが、訂正・削除の都度記録を残すことが必要、最低7年間保管義務がある等、非常に煩雑な作業でかつ大きなリスクがありますので、専用のファイル管理サービスを使うことを推奨致します。

サービスが始まったばかりでご不明な点が多いかと思

います。ご不明な点は当社担当者経由か、管理課佐野・田村までお気軽にお尋ねください。

※令和3年12月6日現在、2年間の猶予期間を設けるかどうかの議論がなされているとの報道がありました。確定次第、再度ご案内申し上げます。

対象となる電子取引の例

電子メールで請求書や領収書等を受け取っている。
電子請求書や電子領収書等を受け取っている。
請求書や領収書等のデータをDVDやフラッシュメモリで受け取っている。
インターネットサイトで物品を購入している。
ネットショップに出店し、自社の商品を顧客に販売している。
公共料金の請求について、インターネットで確認している。
クレジットカードの利用明細をインターネットで入手している。
電子決済サービスを利用している。
従業員がネットで購入した旅費を立替払い精算している。
複合機で請求書等を電磁的に受け取り、紙を出力していない。
大手メーカーとの取引に専用のシステム(EDI)を利用している。
運送会社の請求データをインターネットで入手している。

History of IWASAKI

1973

イワサキ経営の歴史

再来年でイワサキ経営グループは50周年を迎えます。

4回目のイワサキ経営の歴史ですが今回は売上アップ祭りをテーマに振り返っていかうと思います。



売上アップ祭りとは売上アップや業務効率化に関するセミナー、ブース出展を行う、株式会社アーティストックス様とイワサキ経営で共同開催されたイベントでした。コロナウイルスの影響で開催できないタイミングもありましたが2021年ではDX祭りという最新のトレンドを取り込んだ別の形で開催しました。

写真は2018年の売上アップ祭りで行われたセミナーの様子です。プラサヴェルデコンベンションホールAを貸し切って開催しています。毎年多くの方にご参加いただき売上アップに関する良い情報を提供させて頂きました。



売上アップ祭りで欠かせないのが駿河増販情報センターの宮口です。売上アップに関する事例をパネルで展示し説明している様子です。いまじんでも何度か紹介していますが現在でも増販塾などで売上アップに関する手法を提供しているのでご興味ある方は是非ご連絡ください。

沼津市健康づくり課 × イワサキ経営

健康度測定 & 健康セミナー開催

11月1日、沼津市健康づくり課様をゲストにお招きし、健康経営に関する研修を行いました。社員・社外への周知活動としてYouTube 生配信を行い、当社の健康経営への活動報告や年代別健康度測定チェック、沼津市健康づくり課保健師による健康セミナーを開催しました。

体組成測定と骨密度をチェック。

おっ!
良い結果だ(〇)!



内臓脂肪レベルや筋肉量の数値に安堵の表情の社員、BMIの数値に苦笑いする社員とさまざまでしたが、普段分からない自身の健康について知る良い経験となりました。

コロナ禍になり、コロナ太りという言葉をよく耳にするようになりました。自分の適性体重や1日の減量目標の算出の仕方、首・肩のストレッチのやり方などを教えて頂きました。

ストレッチで健康なカラダに。



栄養バランスを学ぶ。

コンビニでお昼を
買うとしたら何を選ぶ?!



たんぱく質・糖質・塩分などのバランスを考えて選ぶことが大切と管理栄養士さんにアドバイスを受けました。当社では今後も健康的に業務を行い、お客様や地域の皆様に貢献していきます。

お仕事で良いパフォーマンスを発揮するためには、健康であることが大切です。本ページでは当社の健康経営への取り組みを紹介いたします。

Hobby room 趣味の部屋

大学でのゴルフの講義がきっかけで始めました。野球をやっていたので球を打つことが好きで夢中で練習していました。ゴルフはスコアを縮めるのに頭を使いたくさん歩くのでとても健康的なスポーツです。また、コロナ禍でも密にならないスポーツと言われています。皆さんも是非始めてみてはいかがでしょうか?



今回は
入社2年目の
監査部1課
眞沼大和さんの
スポーツ紹介です



各種お問い合わせはこちらまで

TEL: 055-922-9870

FAX: 055-923-9240

電話受付/平日 9:00 ~ 17:00

編集後記

皆様、明けましておめでとうございます。今号では電子帳簿保存法についての解説など皆様に役に立つ情報も掲載しています。是非お手に取っていただけると幸いです。

「IMAZIN」にお客様のチラシを同封します。
詳しくは当社スタッフにお問い合わせください。



経営と、人生と、地域の力になる。
イワサキ経営グループ

令和4年1月1日発行(季刊4回発行)
編集: 広報委員会 発行所: イワサキ経営グループ
〒410-0022 静岡県沼津市大岡 984-1
<https://www.tax-iwasaki.com>

Iwasaki Management Magazine

IMAZIN

Jan.2022 | 1 | No.187

IWASAKI GROUP 株式会社イワサキ経営・税理士法人イワサキ・株式会社財産ネットワークス静岡・駿河増販情報センター
相続手続支援センター@静岡・株式会社アークウェルス・あいわ行政書士法人・静岡ピズコネットセンター・(株)ファーストライト