



地域企業の成功実例も!

マーケティング活動の虎の巻 2018年最新刊をご紹介!!



業種別売上増事例満載! 増販増客実例集 2018

予算がなくても大丈夫!
誰にでもできる
マーケティングがあった!!
業種別に成功実例を収録。

協力
日本マーケティング・マネジメント研究機構
企画塾出版部

イワサキ経営が2005年から毎年出版している「増販増客実例集」を紹介させていただきます。

「増販増客実例集」は、日本全国各地でマーケティング支援をしている「マーケティングアドバイザー」や、マーケティングを学び、自社や自店の運営、営業に活かしている仲間が、その年1年間の活動を通してあげた成功事例を持ち寄り、「共著」で出版している書籍です。イワサキ経営の監修著作として出版された「増販増客実例集」は、2018年版をもって、12冊となります。この書籍はイワサキ経営のマーケティング支援部門である「駿河増販情報センター」の支援を受けて売上・業績を向上させた事例の他、行政機関が主導する地

域企業支援プロジェクトなどを収録しています。

その特徴は、地方経済を支える中小企業や商店など、皆さんの身近な地域企業が果たした成功実例が掲載されていますので、皆さんには大いに刺激を受け、自社・自店のマーケティング活動、更にはご自身のこれまでの行動の参考にしていただける内容となっています。ご興味のある方は、お気軽にイワサキ経営の担当者に「増客実例集を読んでみたい」とお話しいただければと思います。

イワサキ経営グループは、地域企業経営者の皆様が成長する為のビジネスパートナーとして関わる事で、地域経済の成長と発展に寄与したいと考えています。

マーケティングアドバイザー
宮口 巧

「増販増客実例集」執筆者。2005年の出版から12冊目となる当書、成功実例が数多く掲載されており、皆さまのビジネスに大いにプラスとなる内容になっています。是非一度ご一読ください!

販売促進・業務効率化のお手伝いを致します!



営業企画室 福原美奈

東京都出身。自動車メーカーを経てイワサキ経営に入社。前職の頃より地域の様々なコミュニティ等で情報発信やスマートの使い方を教える。また、近隣のイベントや飲食店・観光地等を巡り、地域の良さを伝える情報発信を行っている。会計事務所では変わり種の「リケジョ」です。



会計事務所だからこそできる サポートを全力で提供します!

まずはお客様の業務と目標を共有し、売上を上げるために行ったほうがいいことをご提案致します。その上でコスト面や社長をはじめ従業員の方の負荷も考えてできること・できないことを話しあい、できることはお客様に行っていただき、できることとは当社が代行するというスタイルで動きます。

イワサキ経営グループは、会計以外にも様々な分野の専門家が所属し、ワンストップでサービスを提供できることが大きな特徴です。最近では、ホームページやFacebook等のSNSを活用した中小企業・個店で実現できる販売促進や、ITを活用した業務効率化のお手伝いも行っています。

売上を上げることは、中小企業や個店にとって大きな課題です。これまでにも当社のお客様から監査担当者を通じて「ホームページを開設したい」「売上を上げたい」等の相談があり、ホームページや動画の製作、LINE@の開設、Facebook等のSNSやiPhoneの使い方、新商品の売り出し方のサポート等を行ってきました。

業務効率化のこれまでの事例としては、顧客管理ツールの導入や、食品を扱うお客様のiPadレジ新規導入のサポートも行い、その際に消費税軽減税率対策の補助金(※)を活用しました。スマートフォンで様々なことができるようになってきたこと、また安く使うことができるクラウドサービスも多数出てきているので、コストをあまりかけずにお客様が実現したいことができるようになっています。いまじん4月号でDropbox等のクラウドシステムとスマートフォンを活用した当社の業務効率化事例を説明致しましたが、当社の事例をベースにした効率化のサービスを今後お客様にもご提案させていただく予定です。



※消費税軽減税率対策の補助金

平成31年10月実施予定の消費税の軽減税率制度に伴う複数税率の対応のため、対応が必要となる中小企業・小規模事業者の方々が複数税率対応のレジ等システムの導入・改修を行うにあたり、経費の一部を補助する制度。